

HERZLICH WILLKOMMEN

Ordentliche Generalversammlung 2026
Basel | Donnerstag, 23. April 2026





Einleitende Bemerkungen

Marco Gadola
Verwaltungsratspräsident



-
- Finanzprognose trotz Herausforderungen erreicht
 - Führungsteam und strategisches Portfolio gestärkt
 - Zwei Akquisitionen 2025: Medartis-Gruppenstruktur etabliert, Portfolio erweitert
 - Adressierbaren Markt erweitert
 - US-Vertrieb für nächste Wachstumsphase neu aufgestellt
-

CHF

Gruppen- Umsatz

269

 Mio.

- NeoOrtho für 8 Monate und KeriMedical für 6 Monate konsolidiert
- Der Kernumsatz betrug CHF 266 Mio.



Organisches Wachstum²

15.7

 % kWk

- Zweistelligen Zuwächse in allen Regionen und Segmenten



Operative Marge (EBITDA)

18.4

 % Kern

- Die Rentabilität erreichte trotz reziproken Zöllen in den USA und starker Währungsbelastungen einen Wert im hohen Zehnerbereich



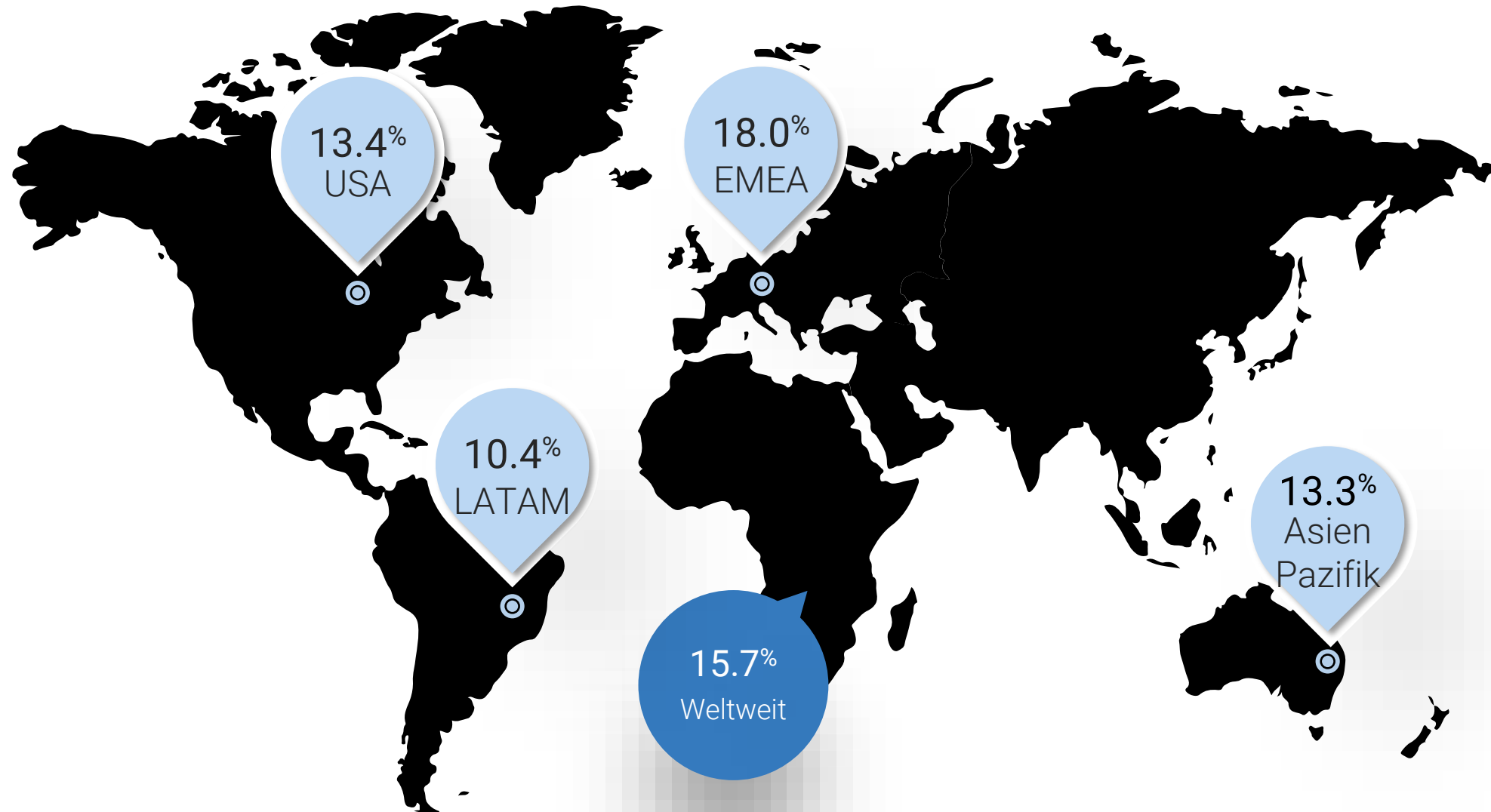
2025 Ausblick

Erreicht

- Nachdem wir die Finanzprognose bereits zur Jahresmitte nach oben korrigiert hatten, haben wir unsere Gesamtjahresziele sowohl beim Umsatz als auch bei der Rentabilität erreicht

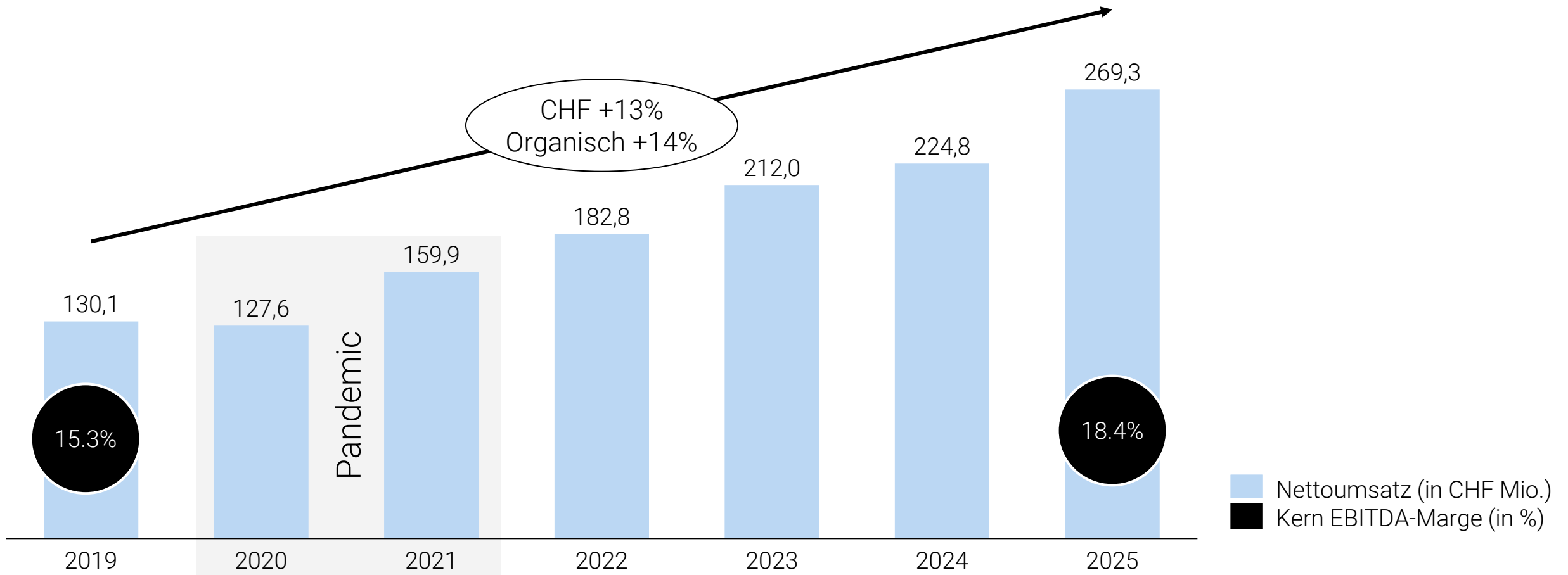
¹ Das organische Wachstum wird zu konstanten Wechselkursen (kWk) berechnet. Um einen fairen Vergleich zu gewährleisten, werden die Umsätze des erworbenen Geschäfts in der Vergleichsbasis hinzugerechnet.

Alle Märkte mit zweistelligem organischem Wachstum¹ medartis group



1 Organisches Wachstum zu kWk

Zweistelliges organisches Wachstum und kontinuierliche Margen-Verbesserung



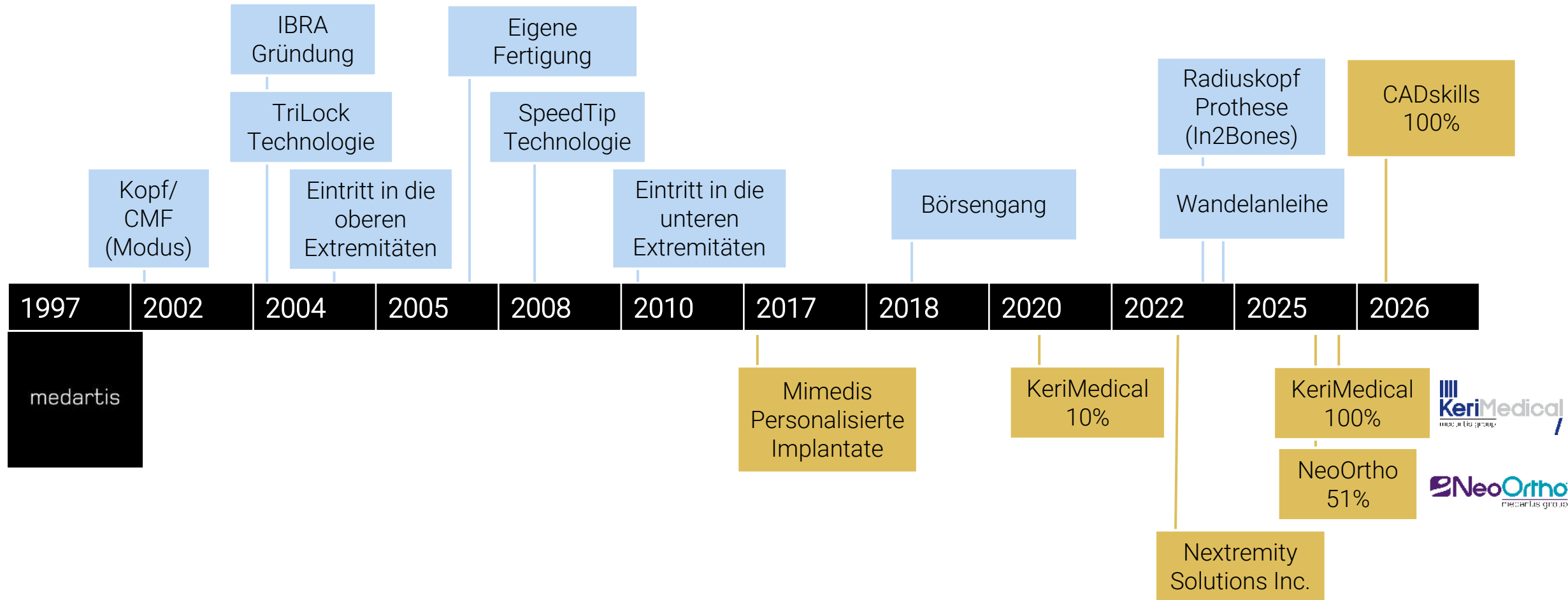
Dr. Peter Hackel ist im Januar zur Medartis gestossen

medartis group

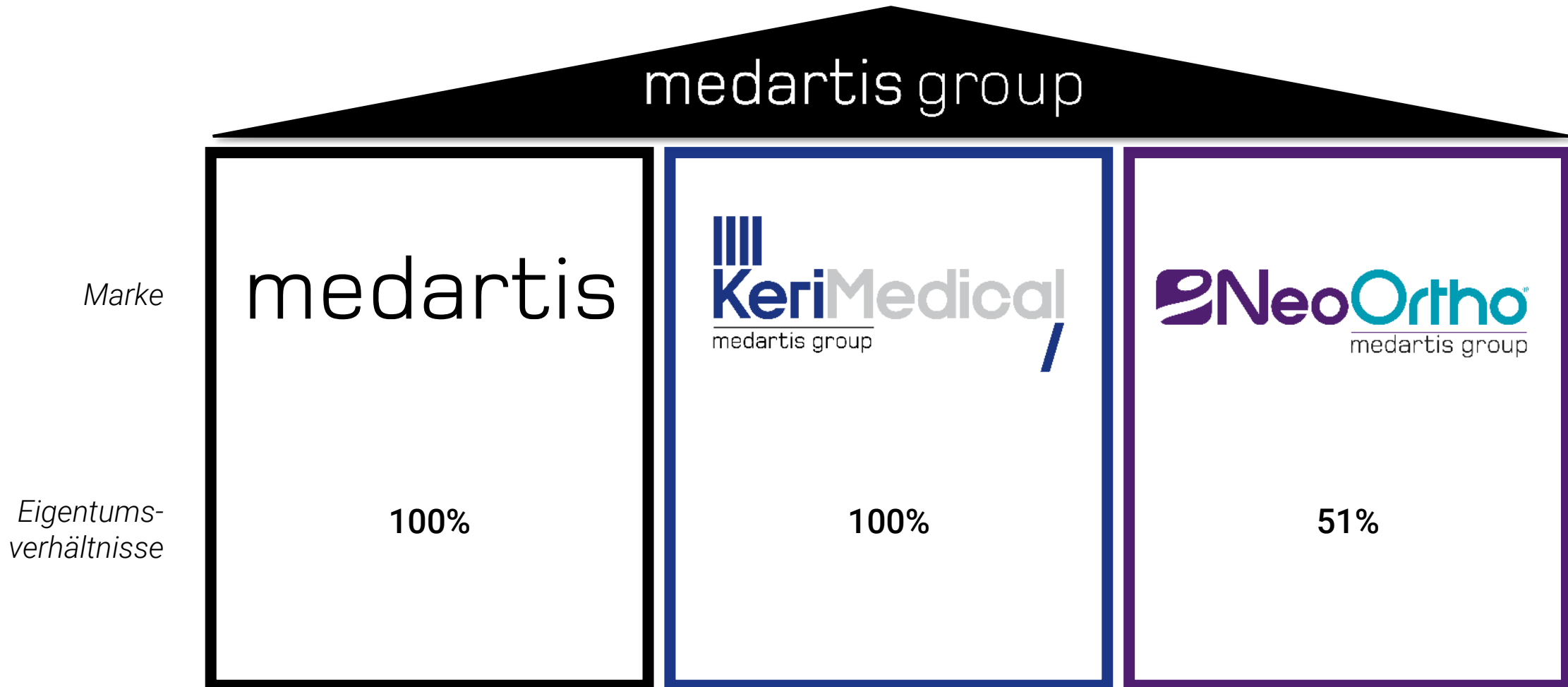


- Hervorragende Erfolgsbilanz in Wachstumsunternehmen
- Er vereint wertvolle Fachkenntnisse in den Bereichen Finanzen und Wirtschaft aus verschiedenen Branchen
- Karriere: Straumann-Gruppe, Syntegon, OC Oerlikon und Geistlich Pharma sowie Verwaltungsrat bei Georg Fischer
- Verkörpert unsere zentralen Unternehmenswerte: unternehmerisches Denken, die Förderung des Team-engagements und Eigenverantwortung

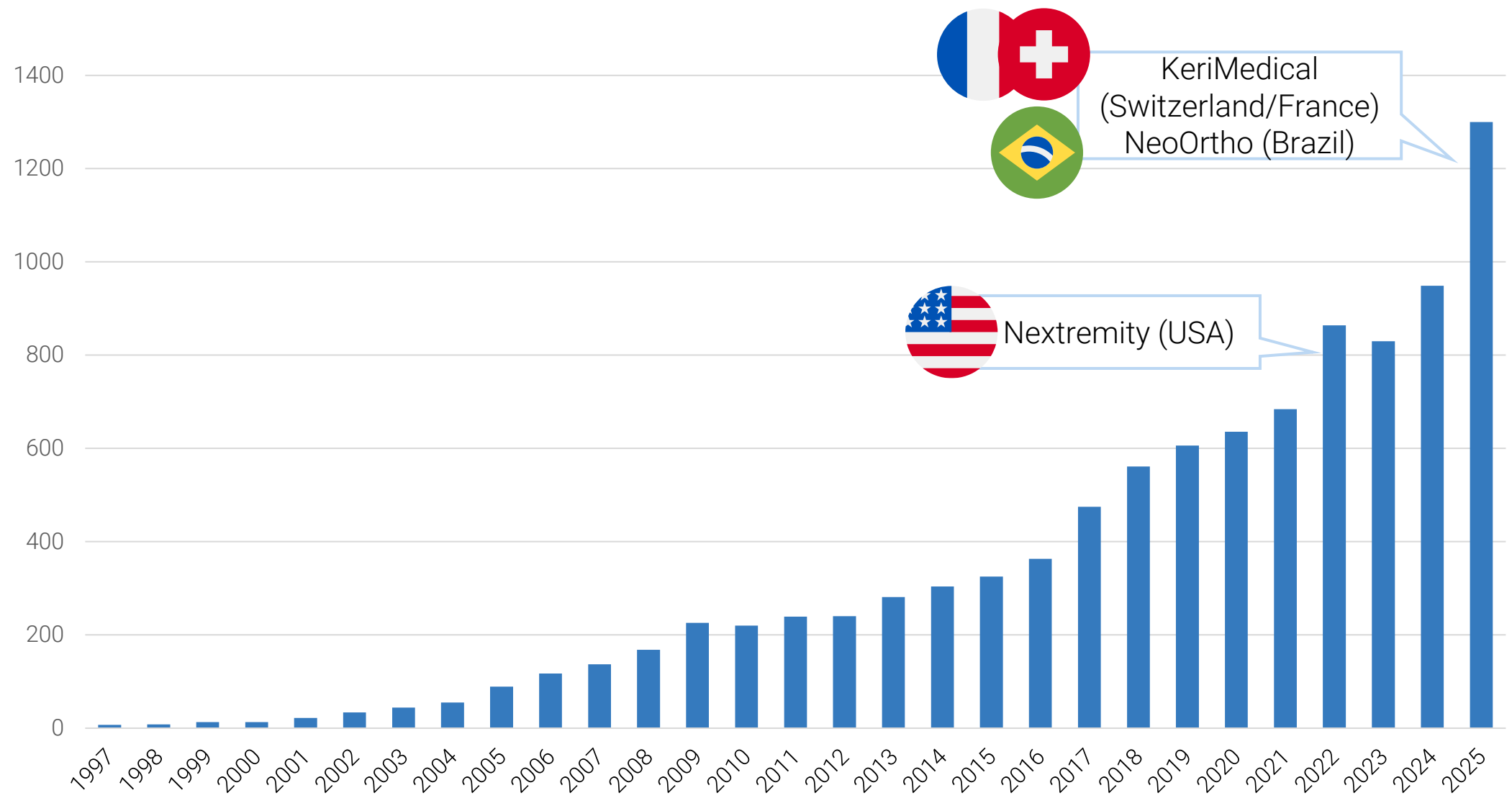
Akquisitionen als Treiber für Innovation und Wachstum



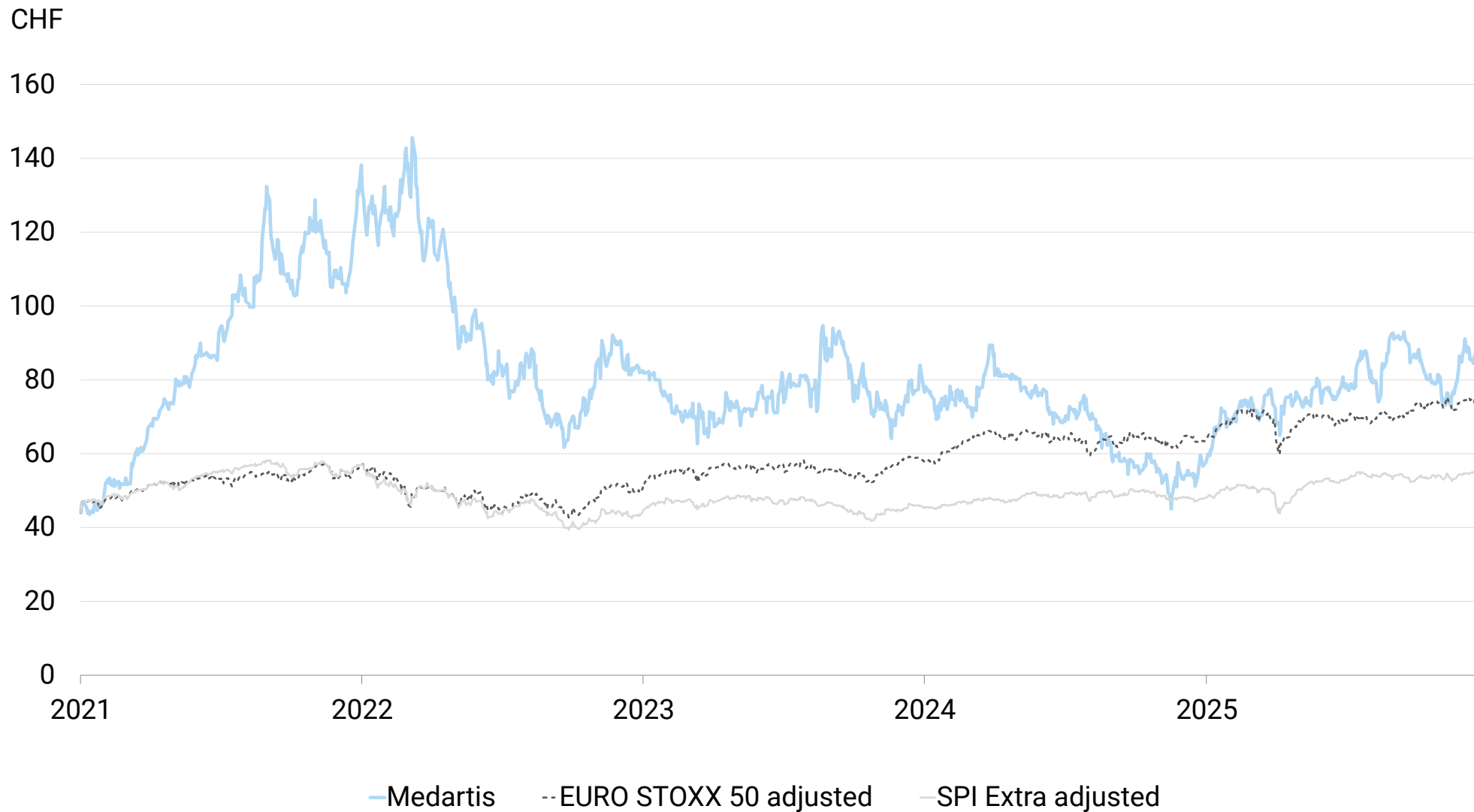
Schaffung der Medartis-Gruppe



Ein wachsendes Team von engagierten Mitarbeitenden medartis group



5 Jahre | Relative Entwicklung unseres Aktienkurses





Von Kopf bis Fuss

Matthias Schupp, CEO

Unser Fokus: von Kopf bis Fuss



**Unsere
DNA**



**Ziel: globale
Marktführerschaft**



**Wachstum sichern
und konsolidieren**



Erfolgreiches Transformationsjahr

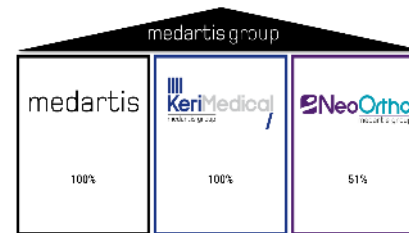
Vertrieb in den USA



Gelenkersatz



Premium-Value



CMX - CADskills



HPT-Kultur



Kultur als Erfolgsfaktor



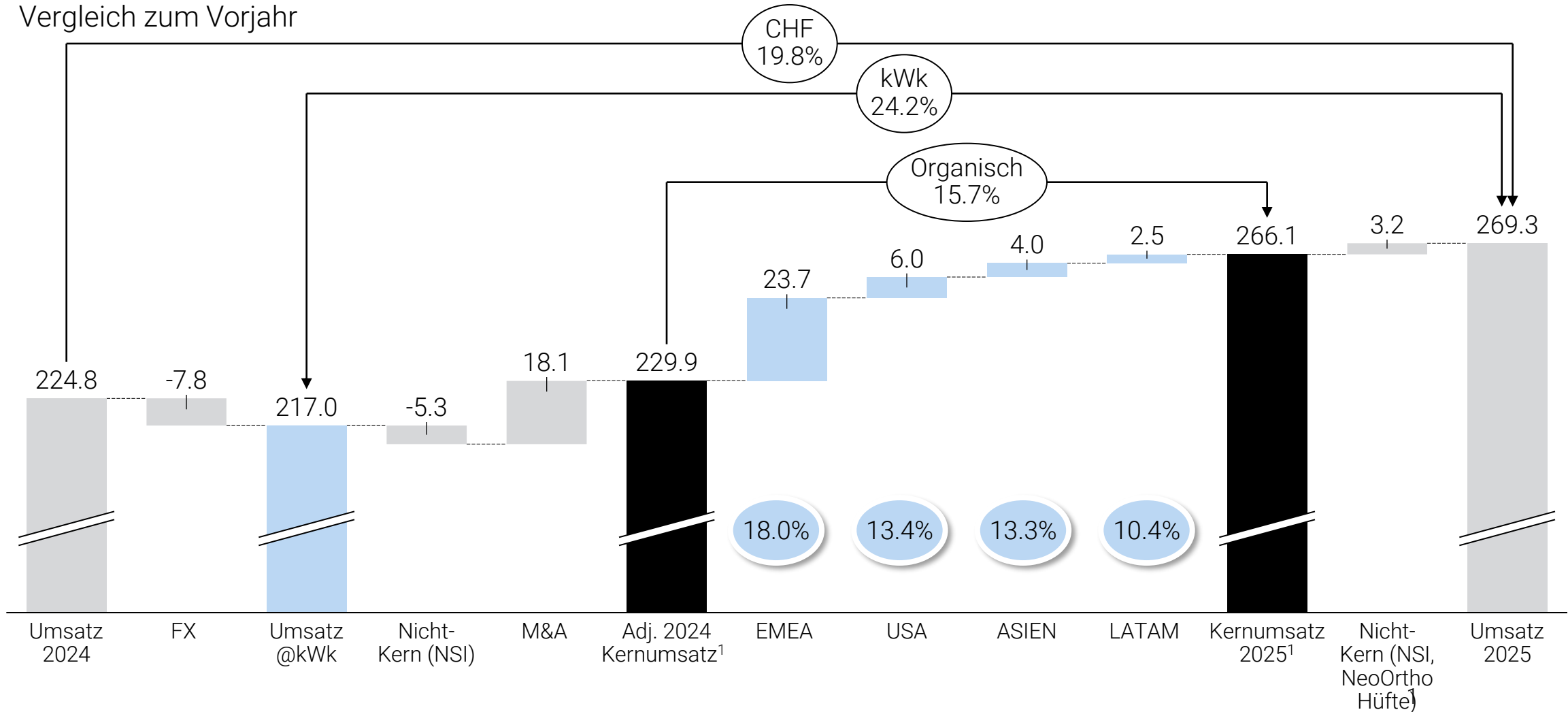
WE steht für Teamarbeit und Zusammenarbeit; I steht für individuelle Verantwortung; IT steht für das Geschäft, das Unternehmen

Stärkere Produktionsbasis durch neue Standorte



EMEA wichtigster Wachstumstreiber

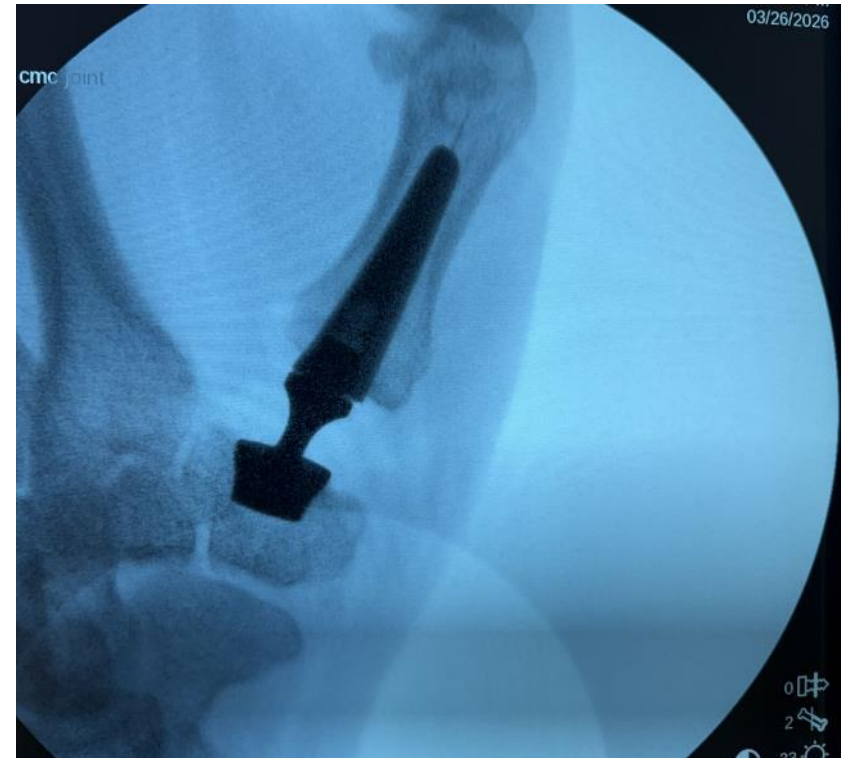
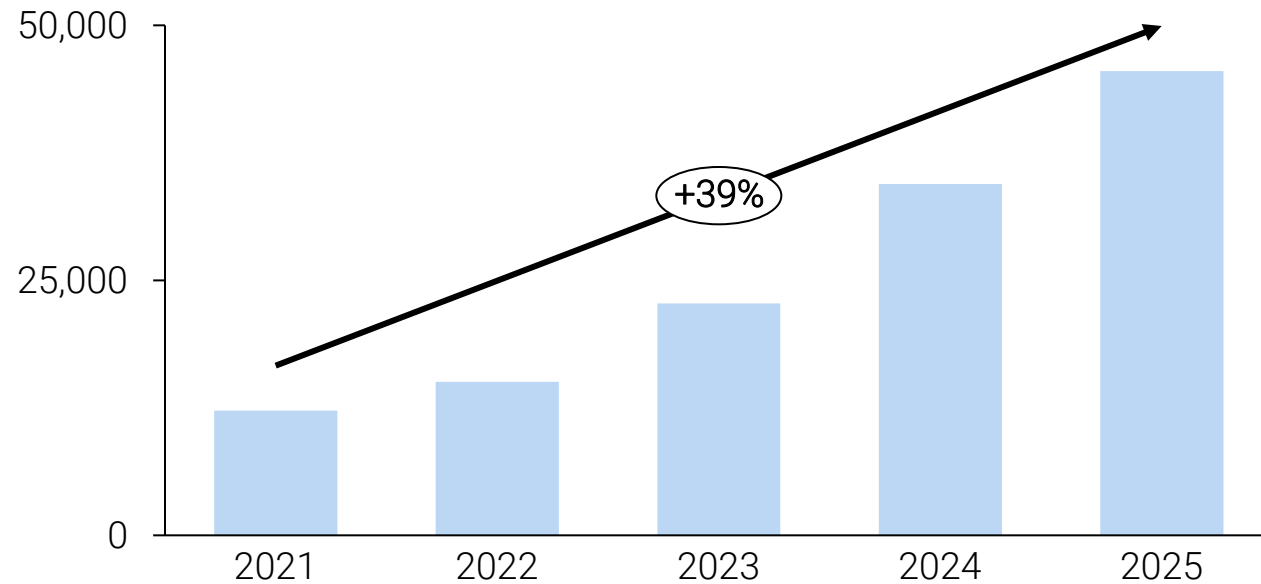
Umsatz in CHF Mio. und Wachstumsraten im Vergleich zum Vorjahr



¹ Kernwachstum ohne das Auftragsfertigungsgeschäft von NSI und das veräusserte Hüftgeschäft von NeoOrtho

TOUCH | Starkes weltweites Wachstum mit guter Dynamik in den neuen und etablierten Märkten

Historisches Volumenwachstum von TOUCH in %



US-Zölle | Wirkung abfedern und generelle Risiken mildern

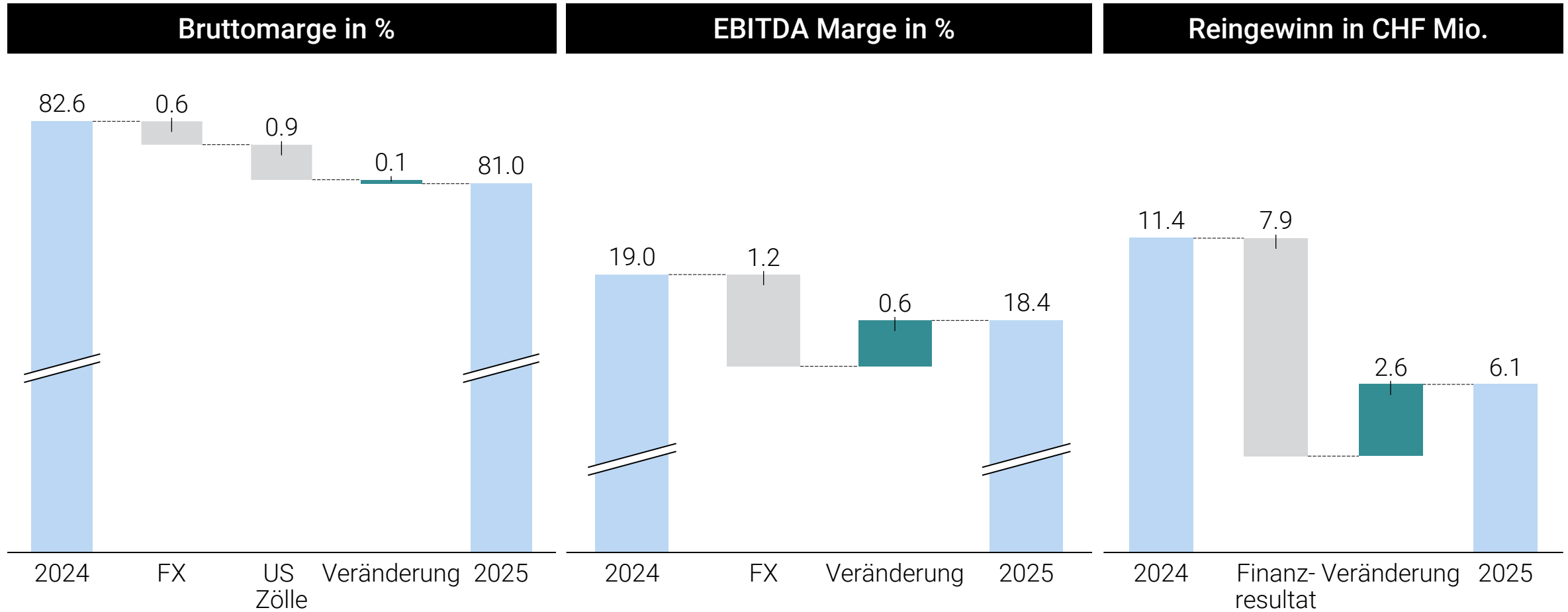


- Die Auswirkungen im Geschäftsjahr 2025 beliefen sich auf 0,9 Prozentpunkte; verschiedene kurzfristige Abhilfemassnahmen trugen dazu bei, diese Auswirkungen abzumildern

April-Juli	August-November	November-Dezember
10%	39%	15%

- Ausbau der Produktion in den USA zur Verringerung des Wechselkursrisikos und von Zöllen begann Ende 2024 und wurde im April nach Einführung der neuen US-Zölle beschleunigt
- Ziel ist nun ein Anteil von 70 % am US-Volumen bis Ende 2026 und von 80 % bis Mitte 2027 in Warsaw zu produzieren
- Die Auswirkungen der Zölle im Jahr 2026 werden auf ca. CHF 4 Mio. geschätzt

Operative Verbesserungen kompensieren starken CHF und US-Zölle

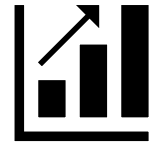


Alle Angaben betreffen das Kernergebnis im Jahr 2024 und 2025, um eine verbesserte Vergleichbarkeit der Leistung zu ermöglichen.

Ausblick 2026

(vorbehaltlich unvorhergesehener Umstände)

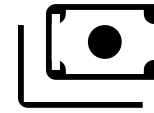
medartis group



ORGANISCHES
WACHSTUM¹

16 - 18%

Kernumsatz



Kern-EBITDA-Marge

17 - 19%

zu kWK

¹ Eine detaillierte Übersicht über alle nicht zum Kerngeschäft gehörenden Ereignisse in der Gewinn- und Verlustrechnung finden Sie im Abschnitt «APM» des Geschäftsberichts. Das organische Wachstum wird zu konstanten Wechselkursen (kWk) berechnet. Um einen fairen Vergleich zu gewährleisten, werden die Umsätze des erworbenen Geschäfts in der Vergleichsbasis hinzugerechnet.

Unsere strategischen Prioritäten bleiben unverändert

medartis group

KUNDEN
STEHEN IM MITTELPUNKT UNSERES HANDELNS



USA
beschleunigen



Keri Medical



Value
Strategie



Regionale
Marktanteile
gewinnen



Innovation &
Digitalisierung



Cashflow
steigern

HPT-Kultur
mit einem High Performance Team

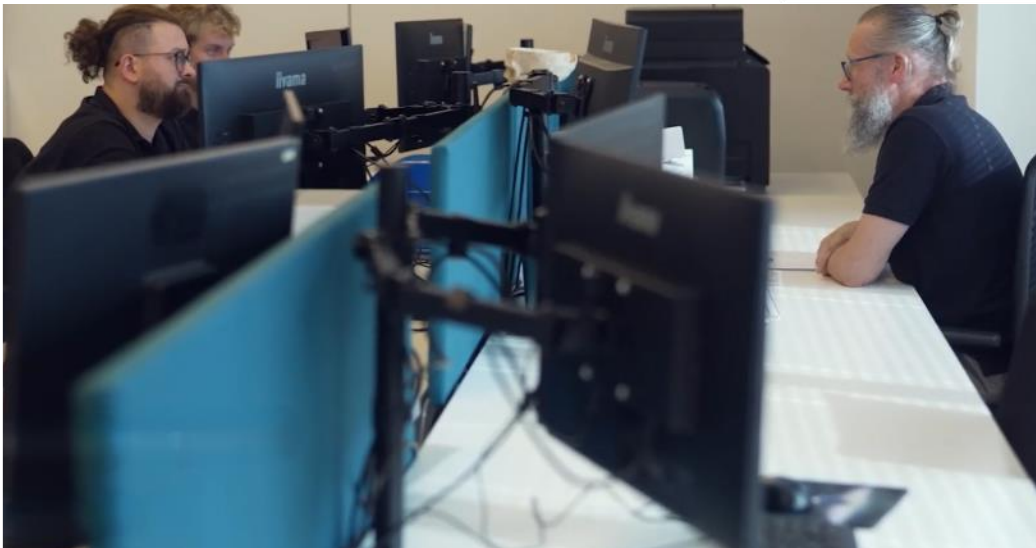
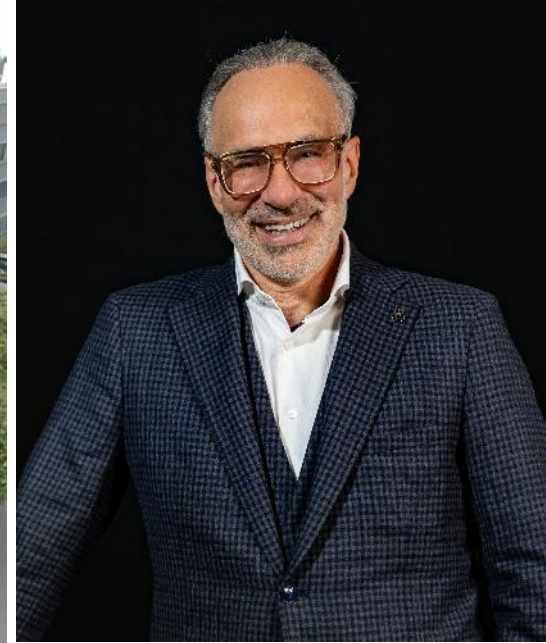
VALUE STRATEGIE | Erschliessung des grössten Marktsegments in LATAM



- Strategischer Einstieg in das Marktsegment mit einem Volumen von CHF 450 Millionen in Lateinamerika
- Die lokale Produktionspräsenz bietet strategische Vorteile für die Expansion im Mercosur-Wirtschaftsraum
- Vereinfachte Anvisa-Zulassung (Gesundheitsbehörde) durch lokale Produktionspräsenz
- Markteintrittsstrategie im Jahr 2026 in Mexiko, Chile, Argentinien, Kolumbien und Chile in Arbeit; Expansion nach Kolumbien geplant
- «Cold Fusion» Projekt abgeschlossen

Ein strategischer Schritt in Richtung personalisierte Implantate und Titan-3D-Druck

medartis group




CADskills
Custom-made implants

TOUCH wird in den USA ausgerollt

medartis group



- TOUCH-Markteinführung erfolgreich gestartet; KOLs geschult
- Zulassung in grossen Krankenhausgruppen laufen; Akkreditierungs-Verfahren dauert 4-7 Monate
- US KeriMedical Team wird kontinuierlich ausgebaut
- Jährlich werden über 300 Chirurgen geschult
- Erstes US-Schulungszentrum in Florida geplant für Eröffnung im 4. Quartal 2026

Neue Prothesen bei Rhizarthrose

Philharmoniker kann endlich wieder ohne Schmerzen spielen

Der Violinist Raimar Orlovsky von den Berliner Philharmonikern spielt künftig mit einer Prothese im Daumen



Foto: Stefan Höderath/Berliner Philharmoniker



Björn Engel

12.04.2026 - 11:08 Uhr

35 Jahre auf den größten Bühnen der Welt – und fünf Jahre lang ein „brutaler“ Schmerz im Daumen, der jeden Auftritt zur Qual machte: Philharmoniker-Geiger Raimar Orlovsky stand wegen einer Rhizarthrose kurz vor dem Karriere-Aus. Selbst stärkere Schmerzmittel halfen kaum noch.

CHICAGO'S VERY OWN **WGN9**

WGN Morning News WGN+ Originals WGN Midday News Contes

Tiny device offers hope for those with thumb joint pain

by: Dina Bair, Katharin Czink
Posted: Jan 22, 2026 / 04:29 PM CST
Updated: Jan 22, 2026 / 05:49 PM CST

SHARE    

It's more common in woman than men in their 50s and 60s. Wear and tear in the thumb joint can lead to pain and lack of function in the hand. Now surgeons have a tiny implant in their hands to help.

A screenshot from a television interview on 'Tampa Bay's Morning Blend'. A female host in a polka-dot dress is seated on the left, and a male guest in a suit is seated on the right. The guest is holding a small, white, implantable device. A large screen in the background displays the show's logo. A banner at the bottom of the screen reads 'floridaortho.com'.

Medartis DACH
1,546 followers
1yr • Edited •

Herzliche Gratulation zum Einsatz von über 100 TOUCH® Prothesen am St. Franziskus Hospital Ahlen unter der Leitung von Dr. med. Thomas Krohn und an das gesamte Team.

#Touch #hand #handsurgery #medical #Medartis ist Vertriebspartner von Kerimedical Produkten (erhältlich in DE, AT und UK)

A photograph of a woman with glasses and a man, Dr. med. Thomas Krohn, smiling. The woman is holding a framed certificate that reads 'URKUNDE' and '100 TOUCH® Prothesen'. The man is holding a small, white, implantable device. A caption below the photo reads 'with Dr. med. Thomas Krohn and 1 other'.

Vielen Dank für Ihre Teilnahme und das Vertrauen

medartis group

✉ info@medartis.com ☎ 61 633 34 34



📍 Hochbergerstrasse 60E 4057 Basel/Switzerland

M E D A R T I S . C O M